



TECHNICO COMMERCIAL

OPTION Agro-fournitures

On entend par agro-fournitures «tout produit ou service participant à la production ou à la transformation d'un produit agricole ou agro-alimentaire».

On peut citer comme principaux produits appartenant à cette famille : les produits phytosanitaires, les engrais, les semences, les aliments pour animaux, les matières premières des industries agro-alimentaires (ferments...), les agro-équipements des exploitants agricoles (entreprises de polyculture, élevage, d'entretien des espaces verts, d'horticulture, de vitiviniculture, forestières...)

OPTION Produits alimentaires et boissons

La spécialité produits alimentaires et boissons apporte des aspects scientifiques, techniques liés à la production.

Ce qui implique la connaissance des règles d'hygiène, de la chaîne alimentaire, des méthodes de transformation et de fabrication, des indicateurs de qualité (label, certificat de conformité).

Formation
Ministère de l'Agriculture



Mission principale

Le (la) technico-commercial(e) est amené(e) le plus souvent à exercer une activité dans des organismes de production ou de distribution de produits agricoles et de dérivées de matières premières, de produits nécessaires aux entreprises agricoles, aux industries alimentaires ou aux industries chimiques, pharmaceutiques et cosmétiques.

Le but de sa fonction est d'effectuer, au sein de l'entreprise dans laquelle il exerce et sous la responsabilité de sa hiérarchie, des activités d'achat ou de vente, en utilisant avec efficacité l'association technologie-commerce contenue dans l'intitulé générique de l'emploi visé.



7 Rue Pierre Dechanet - 25300 PONTARLIER

Tél. 03 81 38 13 31 - Fax 03 81 39 58 04

ufa.pontarlier@cneap.fr

BTS TECHNICO COMMERCIAL



Après une formation technique de deux ans en agro-équipement, j'ai choisi de m'orienter dans le domaine commercial. J'ai effectué mon apprentissage chez un concessionnaire agricole, lequel m'a confié la responsabilité d'un secteur à développer. Après l'obtention de mon diplôme et compte tenu de mon intégration professionnelle, j'ai enchaîné un CDI suite à mon contrat d'apprentissage.

Témoignage d'Alexis

À qui s'adresse la formation

Ouverte à tous les bacheliers ayant si possible une connaissance du milieu agricole.

Débouchés

Responsable commercial, chef de rayon, responsable de magasin, manager de rayon, inspecteur des ventes, inspecteur de région, chef de secteur...

Lieux de formation

Négociants privés ou coopératives commercialisant tout type de produit à destination du milieu agricole : machinisme et équipements, alimentation du bétail, production végétale.

