



Formation proposée par
UFA JEANNE D'ARC
Membre du CFA ASPECT

Les + de l'UFA JEANNE D'ARC

- ⊕ Réactivité de nos équipes
Proximité avec les jeunes et les entreprises : visites régulières, bilan
- ⊕ Soutien pour la démarche de recherche de l'entreprise d'accueil
- ⊕ Magasin d'application pédagogique :
« Le panier de Jeanne ».

Financement de la formation

Gratuit pour l'apprenti
Sous condition de l'accord de prise en charge par l'Opérateur de compétences (OPCO) finançant la formation et après signature d'un contrat d'apprentissage

Accessibilité

L'établissement est accessible aux personnes en situation de handicap.

Pour nous contacter

UFA JEANNE D'ARC
7 rue Pierre Déchanet
25300 PONTARLIER
Téléphone : 03.81.38.13.31
Mail : ufa.pontarlier@cneap.fr

CFA ASPECT 20 rue Mégevand 25000 BESANCON
SIRET : 394 454 516 00029
Déclaration d'activité : 43250109825
Code UAI : 0251934S

Bac Pro

Technicien Conseil Vente en Alimentation

RNCP [13939](#)
Référentiel : [lien](#)

Rythme de l'alternance : 15h formation et 20h en entreprise par semaine
Durée de la formation : 675 h sur 1 an

Objectifs visés

La/le titulaire du Bac pro Technicien Conseil Vente en Alimentation est un(e) professionnel(le) qualifié(e) dans :

- Gestion des stocks : approvisionnement, réassort, implantation
- Vente
- Animation commerciale

Les secteurs d'activité

Elle/il exerce son activité, en respectant la réglementation en vigueur, dans les secteurs suivants :

- Accueillir
- Conseiller et vendre des produits alimentaires, vins et spiritueux
- Contribuer au suivi des ventes
- Participer à la fidélisation de la clientèle

Type de diplôme

- Diplôme d'Etat de niveau 4

Prérequis et conditions d'accès

- Être âgé de 16 ans à moins de 30 ans (hors situation de dérogation)
- Signature d'un contrat d'apprentissage (non nécessaire pour candidater)
- Être déclaré apte physiquement (visite médicale à l'embauche)
- Avoir fait une 1^{ère} TCVA en initiale ou en apprentissage

Modalités et délai d'accès

- Formulaire de candidature disponible sur demande
- Entretien en vue de trouver une entreprise
- Candidature de juin à août
- Candidature validée après la signature d'un contrat d'apprentissage dans la limite des places disponibles
- Les candidatures peuvent exceptionnellement être étudiées hors de cette période dans la limite des places disponibles (nous contacter)

Qualités requises

- Attitude positive
- Souriant
- Réactif aux opportunités

Modalités pédagogiques

- En présentiel uniquement
- Plateforme Ecole Directe

Contenu de la formation

- Modules professionnels
Techniques de vente, Gestion, Mercatique, Terroir et qualités alimentaires, commercialisation des produits alimentaires.
- Modules généraux
Français, Maths, HG, Communication, Anglais (LV1), EPS, Info, Bio/Chimie.

Modalités d'évaluation

- Suivi en continu au fil de l'année
- Examen final et contrôle en cours de formation pour certains modules.

Horaires en formation

- Lundi 9h-12h et 13h15-17h15
- Mardi 8h-12h et 13h15-17h15

Poursuites d'études

- En BTS en lien avec le commerce : Technico-commercial, Management commercial opérationnel, Négociation et digitalisation de la relation client

Débouchés

- Employé commercial
- Vendeur conseil
- Vendeur spécialiste