



Formation proposée par
UFA JEANNE D'ARC
Membre du CFA ASPECT

Les + de l'UFA JEANNE D'ARC

- ⊕ La Réactivité de nos équipes
- ⊕ La Proximité avec les jeunes et les entreprises : visites régulières, bilan
- ⊕ Le Soutien pour la démarche de recherche de l'entreprise d'accueil
- ⊕ Magasin d'application pédagogique : « le panier de Jeanne ».

Financement de la formation

Gratuit pour l'apprenti

Sous condition de l'accord de prise en charge par l'Opérateur de compétences (OPCO) finançant la formation et après signature d'un contrat d'apprentissage

Accessibilité

L'établissement est accessible aux personnes en situation de handicap. Prise en compte des besoins d'adaptation (réfèrent handicap)

Pour nous contacter

UFA JEANNE D'ARC
7 rue Pierre Déchanet
25300 PONTARLIER
Téléphone : 03.81.38.13.31
Mail : ufa.pontarlier@cneap.fr

CFA ASPECT 20 rue Mégevand 25000 BESANCON
SIRET : 394 454 516 00029
Déclaration d'activité : 43250109825
Code UAI : 02519345

BTSA

Technico-Commercial Biens et Services pour l'Agriculture

RNCP 36003
Référentiel : [lien](#)

Rythme de l'alternance : 15h en formation et 20h en entreprise par semaine
Durée de la formation : 1350h sur 2 ans

Objectifs visés

La/le titulaire du BTSA TC est un(e) professionnel(le) qualifié(e) dans :

- les différentes phases de la relation technico-commerciale
- le management des équipes dans un esprit prospectif et innovant
- l'aide à la décision, la gestion des opérations commerciales, le conseil client
- le respect d'une éthique professionnelle

Les secteurs d'activité

Elle/il exerce son activité, en respectant la réglementation en vigueur, chez des négociants privés ou coopératives dans les secteurs suivants :

- Production animale
- Machinisme agricole
- Production végétale

Type de diplôme

Diplôme d'Etat de niveau 5

Prérequis et conditions d'accès

- Être âgé de moins de 30 ans (dérogations possibles)
- Signature d'un contrat d'apprentissage (non nécessaire pour candidater)
- Être déclaré apte physiquement (visite médicale à l'embauche)
- Être titulaire d'un baccalauréat

Modalités et délai d'accès

- Candidature par l'intermédiaire et dans les délais de la plateforme Parcoursup
- Entretien en vue de trouver une entreprise
- Candidature validée après la signature d'un contrat d'apprentissage dans la limite des places disponibles
- Les candidatures peuvent exceptionnellement être étudiées hors de cette période dans la limite des places disponibles (nous contacter)

Qualités requises

- Organisation
- Autonomie
- Goût pour le management
- Capacité d'adaptation

Modalités pédagogiques

- En présentiel uniquement
- Plateforme Ecole Directe
- Mise en situation : magasin pédagogique

Contenu de la formation

- Modules professionnels
Economie d'entreprise, Management, Gestion commerciale, Mercatique, Relation commerciale, Economie liée au champ professionnel, Projet commercial et actions professionnelles, Techniques, technologie et connaissance des Vins, bières et spiritueux, Enseignement d'initiative locale
- Modules généraux
Accompagnement au projet personnel et professionnel, Economie générale, Techniques d'expression, de communication, d'animation et de documentation, Anglais, EPS, Traitement de données, Technologies de l'informatique et digitalisation

Modalités d'évaluation

- Suivi en continu au fil de l'année
- Examen final ou contrôle en cours de formation pour certains modules

Horaires en formation

- Lundi 9h-12h et 13h15-17h15
- Mardi 8h-12h et 13h15-17h15

Poursuites d'études

- En Licence pro, Bachelor (ex : Licence Pro Technico-commercial)

Débouchés

- Technico-commercial, vendeur conseil-spécialiste, manager, responsable magasin

Possibilité de valider certains blocs de compétence / Equivalences

- Non

Passerelles

- Licence